

# DIRIGIDOS A TRABAJADORES OCUPADOS DEL SECTOR COMERCIO

(AUTONOMOS, RÉGIMEN GENERAL Y MUTUALISTAS)

## GESTIÓN DE COMPRAS Y PROVEEDORES

☞ **Modalidad: PRESENCIAL.**

☞ **Duración: 20 horas.**

☞ **Programa:**

### **1. ORGANIZACIÓN DEL DEPARTAMENTO DE COMPRAS**

### **2. SELECCIÓN Y EVALUACIÓN. EVALUACIÓN DE OFERTAS**

- 2.1. Evaluación y selección de proveedores.
- 2.2. La negociación comercial: condiciones de compra y formas de pago.
- 2.3. Análisis de las ofertas presentadas.
- 2.4. La competencia.
- 2.5. Incidencia del coste en el precio de venta.
- 2.6. El margen.
- 2.7. La demanda de compra.

### **3. CONTROL DE GESTIÓN EN COMPRAS**

- 3.1. Estacionalidad, variabilidad y dispersión.
- 3.2. Sistemas de información y comunicación.
- 3.3. Sistemas de previsión.
- 3.4. Métodos de gestión de stocks.
- 3.5. Emisión y seguimiento de pedidos.
- 3.6. La cumplimentación del pedido.
- 3.7. La compra especulativa.
- 3.8. Ampliación de la oferta ante el mercado europeo.

### **4. PREPARACIÓN Y EVALUACIÓN DE OFERTAS Y PROMOCIONES**

### **5. SEGUIMIENTO COMPRAS**

- 5.1. Incidencias en facturación.
- 5.2. Análisis financieros de las operaciones comerciales.
- 5.3. Incidencias en la recepción.
- 5.4. Retrasos en la entrega.
- 5.5. Diferencias cuantitativas.
- 5.6. Alteraciones cualitativas.
- 5.7. Condiciones de entrega.

### **6. HABILIDADES NECESARIAS EN EL PROCESO NEGOCIADOR**

**CONTACTA CON NOSOTROS SI TIENES CUALQUIER DUDA O CONSULTA**

C.F. ECOS  
Plaza del Portillo, 6, local

Teléfono 976 44 75 01  
Mail: [centrodeformacion@ecos.es](mailto:centrodeformacion@ecos.es)